



As expectativas económicas no Reino Unido soben debido ao gran ritmo de vacinación que está a impoñer o goberno británico. Son boas noticias para o país en xeral, así como para os seus socios comerciais, entre eles, os produtores españois con intereses económicos en destino. Fálase dunha certa normalidade para finais de maio, principios de xuño. Isto xera, á súa vez, un impacto psicolóxico na poboación e o seu estimado boom, tras estar tanto tempo reclusos na casa (as restricións perimetrais e de confinamento están empezando a relaxarse e estímase que, para tal data, se viva unha semi-normalidade), onde o canle HORECA rexurdirá do estancamento vivido estes meses atrás, reactivará as vendas en todos os puntos de venda do país, o que xerará un aumento de compras a produtores locais.

Doutra banda, entrando noutro sector crave, aconsellouse aos ministros que consideren a posibilidade de aplicar aranceis ás importacións de alimentos e produtos agrícolas de menor calidade procedentes do estranxeiro, a fin de protexer os elevados estándares de seguridade alimentaria e benestar animal do Reino Unido.

A recomendación dunha comisión independente que asesore ao goberno, foi recibida con consternación por algúns agricultores e activistas alimentarios, que querían unha prohibición absoluta e regulacións para evitar importacións de estándares máis baixos en acordos comerciais despois do Brexit.

George Dunn, director executivo da *Tenant Farmers Association*, dixo: "Tratar de protexer as consideracións ambientais e de benestar animal mediante o uso da política de aranceis por si soa non brindará as garantías a longo prazo que necesitamos. Os aranceis pódense renegociar, reducir ou eliminar por completo facilmente, a diferenza das normas legais claras". As recomendacións da comisión de comercio e agricultura publicáronse o martes e serán consideradas polos ministros para a súa posible incorporación nas directrices de futuros acordos comerciais. A comisión creouse para tranquilizar aos agricultores e ao público despois de que os ministros rexeitasen as solicitudes para que se permitise ao parlamento examinar os acordos comerciais antes de asinalos, a pesar dos temores xeneralizados de que as normas alimentarias e agrícolas do Reino Unido poderían estar en risco nos acordos comerciais.

### **Directrices mercado UKCA**

Ata o 1 de xaneiro de 2021, o mercado CE nun produto indicaba que cumpría cos requisitos esenciais das directivas da UE que lle eran de aplicación. A partir desa data, o mercado para poñer os produtos no mercado da GB será UKCA.

O mercado UKCA (Conformidade Avaliada do Reino Unido, polas súas siglas en inglés) é a nova marca de produto do Reino Unido que se requirirá para certos produtos que se comercialicen na Gran Bretaña (Inglaterra, Gales e Escocia). Cobre a maioría dos produtos que anteriormente requirían o mercado CE.

Os produtos marcados CE serán aceptados ata o 1 de xaneiro de 2022: aqueles fabricados e comercializados antes do fin de 2021 (a partir do 1 de Xaneiro 2022 esixirase o mercado UKCA).

Poderase utilizar o mercado CE ata o 31 de decembro de 2021 se se aplica algunha das seguintes condicións:

- Actualmente aplica o mercado CE ao seu produto en base á auto certificación.
- Calquera avaliación obrigatoria da conformidade por terceiros foi levada a cabo por un organismo notificado recoñecido pola UE.
- O certificado de conformidade, anteriormente en poder dun organismo notificado aprobado pola GB, foi transferido a un organismo notificado recoñecido pola UE antes do 1º de xaneiro de 2021.

Só pódense poñer no mercado produtos marcados CE que cumpran cos requisitos da UE na GB, mentres que os requisitos da GB e a UE sexan os mesmos. Tanto o mercado CE como o UKCA poden colocarse nun produto a condición de que ningún impida a visibilidade do outro e se cumpra cos requisitos da lexislación vixente tanto na GB como na UE. Gran Bretaña a través da HMRC, non recoñecerá aos representantes autorizados nin ás persoas responsables con sede na UE. Se se require comercializar un produto na GB deberá ter unha persoa responsable ou representante autorizado na GB.

O mercado UKCA non se recoñecerá no mercado da UE e Irlanda do Norte. Os produtos comercializados na UE seguirán necesitando o mercado CE, e cumprarán as demais normas da UE.

## SECTOR FINANCEIRO

Afondando un pouco no que está a suceder na City, facemos eco dunha noticia que retumba por toda a zona nobre da mini cidade financeira no corazón do Bank station: por que os banqueiros están a fuxir rápido a Amsterdam? Que está a suceder coa maior concentración de capitais que existía en Europa?

En 2019, antes da saída do Reino Unido da Unión Europea, o goberno holandés revelou o seu monstro Brexit, un muppet larguirucho que protagonizou algúns anuncios deseñados para estimular ás empresas en Holanda a prepararse e estar ao día independentemente do resultado das negociacións. A pesar do toque de queda nacional polo coronavirus, houbo un discreto xúbilo nos Países Baixos o mes pasado despois de anunciarse que Ámsterdam expulsara a Londres da súa posición histórica como o centro de comercio de accións máis grande de Europa. Brexit, lonxe de ser un "gremlin" obstructivo, parece ser o fada madriña da peza.

Poucos esperaban un cambio tan dramático, principalmente porque se asumiu erroneamente que o Reino Unido e a UE negociarían **unha cláusula de equivalencia**. Incluso o tenente de alcalde de Ámsterdam, Víctor Everhardt, que tamén é o concelleiro de asuntos económicos e financeiros da cidade, parece desconcertado: "O comercio de accións non é un sector no que nos centráramos moito", di por correo electrónico, "pero damos a benvinda, guiamos e facilitamos a estas empresas cando se achegan a nós".

Ámsterdam non foi a única cidade cuxo mercado de valores recibiu un impulso do Brexit; os intercambios en París e Dublín tamén se incrementaron. Vale a pena lembrar que Ámsterdam é a cidade que lle deu ao mundo o concepto mesmo de mercado de valores. No século XVII, cando os Países Baixos dominaban as ondas, vender unha participación no seu barco cargado de especias era unha forma de distribuír o risco mentres o seu barco realizaba a súa perigosa viaxe de regreso desde a India.

E aquí radica todo o problema, no famoso status de equivalencia, que aínda non foi de todo negociado e está a crear todo este caos para a City.

As firmas líderes revelaron nos últimos meses de 2020 que planeaban trasladar case £ 100 mil millóns en activos á UE, levando o valor total dos activos perdidos ao bloque desde a votación do Brexit a £ 1,3 billóns, segundo unha nova enquisa.

Os datos do grupo de consultoría Ernst & Young apuntaban a un impulso de última hora por parte das empresas antes do 31 de decembro despois de que o acordo comercial entre o Reino Unido e a UE non

ofrecese concesións para o sector dominante de servizos financeiros do Reino Unido. Obrigou ás empresas para trasladar persoal e activos ao continente para seguir servindo aos clientes da UE.

Segundo o último rastreador de Brexit de EY, que cubriu o período de outubro do 2020 a febreiro, as empresas cambiaron ou declararon plans para mover aproximadamente £ 500 mil millóns deses activos só nos últimos dous anos.

Goldman Sachs estaba entre eles, tras transferir ao redor de \$ 40 mil millóns a \$ 60 mil millóns (£ 29 mil millóns a £ 43 mil millóns) en activos ás súas operacións en Frankfurt a finais de 2020.

Tamén xurdiu que JP Morgan Chase planeaba trasladar activos por valor de 200.000 millóns de euros (173.000 millóns de libras esterlinas) a Alemaña como parte dos seus propios preparativos para o Brexit. Enténdese que o proceso aínda está en curso.

Os expertos sinalan que seguirá habendo un lento goteo de negocios que se trasladan ao estranxeiro, mesmo cando os negociadores do Reino Unido e a UE acércanse a un acordo sobre como planean compartir información sobre as regras do mercado financeiro. Considérase que ese acordo é un precursor das negociacións para o acceso aos mercados do sector de servizos financeiros.

## SECTOR AERONÁUTICO E ARANCEIS CON ESTADOS UNIDOS

Estados Unidos suspende aranceis sobre bens do Reino Unido na disputa Airbus-Boeing.

A suspensión arancelaria durará catro meses para "centrarse en negociar un arranxo equilibrado das disputas", dixo o xoves nun comunicado o goberno do Reino Unido. A decisión significa que produtos como o whisky escocés, as galletas e a crema callada poden importarse a Estados Unidos desde a Gran Bretaña sen estar suxeitos a un arancel adicional do 25%.

Eliminación de aranceis no Reino Unido-EE.UU.: o comercio foi unha prioridade para o goberno do primeiro ministro Boris Johnson na súa procura dun acordo comercial máis amplo coa administración do presidente Joe Biden. Gran Bretaña eliminou os aranceis sobre algúns produtos estadounidenses de forma indefinida en xaneiro nun intento por reducir as tensións comerciais. A antiga administración Trump non correspondeu á concesión do Reino Unido. A disputa, que se prolongou durante 17 anos, involucra a Estados Unidos e a catro países europeos que fabrican avións e repostos Airbus: Alemaña, Francia, España e o Reino Unido.

O portavoz do Representante Comercial de Estados Unidos, Adam Hodge, dixo que o acordo de suspensión arancelaria só se aplica aos produtos do Reino Unido e que os produtos da UE seguirán suxeitos a aranceis de represalia. "Demuestra o que o Reino Unido pode facer como nación comercial independente", dixo Johnson nun comunicado. "Agora espero fortalecer a relación entre o Reino Unido e os Estados Unidos".

O retroceso temporal de Estados Unidos podería axudar a resolver parte da disputa da Organización Mundial do Comercio sobre a axuda a Boeing e Airbus, que deu lugar a aranceis autorizados pola OMC que apuntan a case 12.000 millóns de dólares no comercio transatlántico.

Por último, nesta edición número 51, imos resumir cuestións relativas á etiquetaxe para produtos agrícolas, así como o viño:

## REQUISITOS DA ETIQUETAXE

- Nome e dirección da empresa responsable da información alimentaria: FBO -Food business operator- establecida na GB:
  - Ata o 30 de setembro, 2022: dirección UE, GB ou NI do FBO.
  - A partir do 1 de outubro, 2022: dirección UK do FBO ou dirección do importador no UK.
  - Alimentos vendidos no NI: segue as regras da UE.
- Nome legal do alimento que se comercializa.
- Alguns alimentos teñen descrições reservadas.
- Data de consumo preferente ou de caducidade (ou instruccións onde atopala).
- Aviso sobre ingredientes que poidan causar alerxias ou intolerancias.
- Peso neto.
- Lista de ingredientes se hai máis dun. Declaración cuantitativa (QUID).
- País de orixe, cando sexa necesario.
- O número de lote.
- Calquera condición especial de almacenado ou conservación.
- Instruccións para o seu cociñado, se é necesario.

Declaración de propiedades nutricionais: indica propiedades nutricionais beneficiosas como “baixo en graxas ou “alto en fibras”.

Declaracións de propiedades saudables: indica que o consumo dun determinado alimento pode reportar beneficios para a saúde, como “axuda a fortalecer os ósos”. A partir do 1 xaneiro 2021, só poden usarse as enumeradas no Rexistro NHC da GB:

-Se desexa que unha nova declaración sexa autorizada, para o seu uso na GB, debe enviar a solicitude a Rexistro GB NHC.

-Solicitar un reclamo para o seu uso no mercado da GB a través de DHSC. As autoridades agréganse ao Rexistro GB NHC.

Ambas as dúas deben cumprir: condicións xerais do regulamento CE nº 1924/2006, as condicións de uso especificadas no Regulamento, os requirimentos da etiquetaxe nutricional do Regulamento e estar baseadas en evidencias científicas

## ETIQUETAXE DO VIÑO

- Non se esixirán datas de consumo preferente ou de natureza similar.
- Débese indicar o número de lote que identifique o produto.
- Acéptase o uso de etiquetas suplementarias para traducións e información extra requirida pola lexislación británica:
  - Nome e dirección do importador/embotellador (FBO) con sede no Reino Unido.
  - Período de graza ata o 30 de setembro de 2022.

## ENLACES DE INTERESE

Importación de produtos agrícolas de menor calidade

<https://www.theguardian.com/politics/2021/mar/02/use-tariffs-to-protect-food-safety-and-animal-welfare-in-post-brexit-deals-ministers-told>

Mercado UKCA segundo fontes do ICEX

<https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/todos-nuestros-servicios/informacion-de-mercados/paises/navegacion-principal/el-mercado/estudios-informes/marcado-ukca-doc2020867617.html?idPais=GB>

Firmas inglesas fuxindo a Ámsterdam

<https://www.theguardian.com/business/2021/mar/02/city-firms-made-plans-in-brexit-run-up-to-move-assets-worth-100bn-to-eu-survey>

Máis información sobre o caso Airbus-Boeing con USA

<https://www.bloomberg.com/news/articles/2021-01-08/u-k-u-s-race-for-mini-trade-deal-slowed-by-trump-s-mob-crisis> <https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-12-08/u-k-to-drop-tariffs-on-u-s-goods-in-airbus-boeing-dispute>