



BOLETIN BREXIT

EDICIÓN 54 – 20/04/2021

Reino Unido amañece desde o luns da semana pasada coa apertura de comercios non esenciais, así como unha saída do confinamento restritivo que se estaba aplicando ao país.

Os principais líderes do sector da restauración e dos pubs anunciaron a semana pasada que, en espazos exteriores, teñen máis dun 100% de reservas para as próximas semanas (xa que se atenderán en horarios ampliados para xantares e ceas), unha alegría para o sector dos máis danados no tecido empresarial británico.

O ritmo da vacinación está a ser moi alto, algo que axuda á contención do virus, con case 40 millóns de persoas vacinadas coa primeira dose. Isto está a neutralizar moito o ingreso nas UCIs, así como as mortes, que rexistraban mínimos a 19 de abril desde que empezou a pandemia (24 mortes nas últimas 24 horas). Isto fixo que o corredor de voos internacionais engada á lista verde novos países, como Israel ou Estados Unidos, aos que turistas que proveñan destas orixes non terán que pasar corentena no país (demostrando estar vacinados e cunha PCR negativa).

Os consumidores da Gran Bretaña deberían ter unha idea máis clara dos custos que afrontan cando compran aos comerciantes polo miúdo da UE. Desde que terminou o período de transición, moitos clientes que compran na UE enfrontáronse a facturas do IVE e, cando o artigo importouse primeiro doutro país, aranceis de importación. Ademais destes custos, os mensaxeiros teñen as súas propias tarifas para as entregas. A organización de consumidores declarou que a falta de información clara e ben indicada sobre os impostos e os aranceis de importación significaba que os clientes se atopaban con sorpresa polas tarifas dos artigos que pediran. Unha enquisa realizada por *Which* descubriu que entre o final do período de transición e o 16 de febreiro, a 1 de cada 10 persoas que compraran en liña pedíuselles que pagasen tarifas adicionais de manipulación ou de entrega.

Entre os enquisados, o cargo media foi de £41, e algunhas persoas informaron que pagaran ata £300. En pedidos inferiores a £135, o comerciante polo miúdo debe cobrar o IVE, pero non todos están rexistrados no HM Revenue and Customs, o que significa que a algúns clientes solicítaselles o pago contra reembolso. Os pedidos por encima dese prezo poden estar suxeitos ao IVE e os dereitos de importación, segundo a orixe da mercadoría, e os pagos cóbranse por mensaxería.

SITUACIÓN COMERCIAL EMPRESAS BRITÁNICAS CON PAÍSES DA UE

A nova relación comercial do Reino Unido coa Unión Europea (UE) ten só uns meses, pero algunhas empresas están a loitar para adaptarse ao novo panorama comercial fóra da unión aduaneira e do mercado único. Analicemos algúns exemplos da situación de sectores diferentes cos seus custos crecentes, trámites adicionais e problemas de entregas.

Cales con as novas regras?

Exactamente que licenzas se necesitan ou que dereitos deben pagarse depende do que se exporta, o seu valor, onde se orixina o produto e a que país se envía, de acordo coas directrices do goberno. Desde o día 1 de xaneiro, o goberno do Reino Unido introduciu unha regra segundo a cal o IVE debe recadarse no punto de venda, en lugar de no punto de importación. Basicamente, isto significa que se espera que os comerciantes polo miúdo estranxeiros que envían produtos ao Reino Unido se rexistren para o IVE do Reino Unido e o contabilicen ante HMRC se o valor da venda é inferior a 150 euros (135 libras esterlinas). A un cliente dos Países Baixos pediúselles que pagase 100 euros adicionais (88 libras esterlinas) no seu pedido, por "tarifas gobernamentais", sen máis explicacións por parte dos axentes de aduanas.

O seguinte paso? Para poñer en marcha algún tipo de operación en Europa: mover material para despachar desde o propio territorio europeo porque isto simplemente non é sostible.

O cultivador de flores: "Cada carga probablemente esteanos custando ao redor de £200 extra"

O exportador de salchichas: "Os nosos clientes están a quedarse sen existencias" Foodlynx de Steve Howell vende salchichas, touciño e pan británicos a hoteis e a restaurantes de toda a UE. Polo xeral, envía un ou dous camións á semana e ata seis na tempada alta de verán. Pero a firma con sede en Dorset sufriu un atraso de tres días no único envío que realizou desde o Brexit. O seu camiión estivo retido no porto de Le Havre en Francia, cando os funcionarios de aduanas cuestionaron se os certificados dalgúns produtos animais estaban cubertos correctamente. Mentres se solucionaba o problema, trasladouse a outra unidade de almacenamento en frío que estaba preto. A Steve cobráronlle 3.914€ por gastos de almacenamento e administración. Aínda que as estatísticas recentes mostran que as exportacións do Reino Unido á UE caeron significativamente no mes de xaneiro, hai outros factores en xogo.

"A demanda reduciuse debido ao Covid o ano pasado de todos os xeitos, ademais, como moitos outros, aconsellamos aos nosos clientes que se abastezan antes de Nadal para evitar este tipo de atrasos. Agora, os clientes están a quedar sen existencias e aínda estamos a tratar de lidar cos trámites, as novas regulacións de etiquetaxe e o cumprimento".

CASO DO CONCESIONARIO DE PEZAS DE AUTOMÓBIL

Martyn Wilson creou a súa empresa de repostos para automóbiles clásicos hai 12 anos e aproximadamente o 60% dos pedidos envíanse á UE. O IVE aplícase agora no punto de venda para as pezas de menos de £135, ademais dos impostos cobrados ás pezas de automóbiles ao

24%. Citroen Classic Car Parts xeralmente envía 130 artigos por mes, pero as dificultades xurdiron rapidamente.

"Para os mensaxeiros, teño que proporcionar os datos de contacto dos clientes e, a miúdo, teño que escribirlles en francés e alemán para obtelos, o que é un drama co que nunca tivemos que lidar antes". As entregas en Italia, por exemplo, nunca chegaron e outras devolvéronse debido a que os clientes non pagaron os novos cargos.

"Certamente, impactounos desde o punto de vista mental. É moita tensión adicional e estar continuamente cumprindo cos prazos, tratando de obter boas críticas dos clientes e asegurarse de que as cousas se entreguen".

Martyn sinala que pode entregar pezas de automóbil aos EE.UU. "Vou saír adiante da mellor maneira posible. Quizais a longo prazo sexa bo para nós, pero estamos a atravesar a barreira da dor".

SITUACIÓN UK- IRLANDA DEL NORTE- UE

As conversacións entre a UE e o Reino Unido para aliviar as tensións en Irlanda do Norte foron descritas como "produtivas" e "construtivas" cun impulso agora establecido para lograr unha solución á crise, dixo o ministro do Brexit, David Frost. Pero a UE utilizou a primeira reunión cara a cara desde a reunión entre Lord Frost e o vicepresidente da Comisión Europea, Maroš Šefčovič, para advertir que o resultado debía acordarse de forma conxunta.

Non había "espazo para a acción unilateral", dixo, e agregou que a ameaza de accións legais pola decisión do Reino Unido o mes pasado de atrasar algúns dos controis fronteirizos en Irlanda do Norte permanecería sobre a mesa durante "o tempo que fose necesario". Frost e Šefčovič mantiveron catro horas de conversacións en Bruxelas o xoves pola noite no que a UE describiu como unha "atmosfera impulsada por solucións", o que indica un desexo nas relacións sobre Irlanda do Norte. As dúas partes acordaron intensificar as conversacións a todos os niveis nas próximas semanas, con reunións con líderes empresariais e cívicos en Irlanda do Norte na próxima quincena. O cume de Bruxelas deseñouse para inxectar un novo ímpeto político ás conversacións técnicas que estiveron en curso durante as últimas tres semanas. Frost declarou que esas conversacións "comezaran a aclarar as cuestións pendentes e estableceuse un impulso positivo". Pero advertiu que "quedan temas difíciles e é importante seguir discutíndoos".

SITUACIÓN UK-UE TRAS A CAÍDA DE XANEIRO

O comercio entre o Reino Unido e a UE recuperouse parcialmente no mes de febreiro, despois dunha forte caída en xaneiro tras o Brexit. As cifras oficiais mostraron que as exportacións á UE aumentaron un 46,6%, de £3.7 mil millóns, a £11.6 mil millóns, logo da caída do 42% en xaneiro cando as empresas loitaron coas novas regras comerciais. Con todo, a Oficina de Estatísticas Nacionais dixo que as exportacións aínda estaban por baixo dos niveis do ano pasado e que as importacións da UE experimentaran unha recuperación máis débil.

Outras cifras da ONS mostraron que a economía do Reino Unido creceu un 0,4% en febreiro. O organismo de estatísticas do Reino Unido dixo que a economía aínda era un 7,8% máis pequena que un ano antes, antes do impacto da pandemia. As cifras comerciais do mes pasado foron as primeiras desde que entraron en vigor as novas regras comerciais como resultado dos cambios nas regras comerciais do Brexit.

Tanto a ONS como os analistas comerciais dixeron que a caída nos fluxos comerciais debeuse en parte á acumulación de existencias no mes de decembro de 2020, xa que as empresas tentaron adiantarse á introdución das novas regras, o que deprimiu o comercio en xaneiro.

Ademais, o final do acordo comercial temporal entre o Reino Unido e a UE coincidiu co descubrimento dunha nova cepa do Covid-19 no Reino Unido, o que provocou máis complicacións e atrasos, despois de que os condutores de camións tivesen que realizar probas antes de cruzar a fronteira na Canle da Mancha.

'Crecemento como benvida'

O presidente Mike Cherry dixo: "As exportacións do Reino Unido esborralláronse desde o final do período de transición. As vendas internacionais están moi por baixo de onde estaban nesta época o ano pasado. Unha quinta parte dos pequenos exportadores han detido temporalmente as vendas á UE e algúns xa renunciaron a vender ao bloque de forma permanente".

Pero un portavoz do goberno dixo que as estatísticas mostraban un "crecemento esperado" no valor do comercio coa UE en febreiro. "Isto está en liña coas nosas predicións do mes pasado, xa que vimos volumes crecentes de tráfico de mercadorías cara a e desde a UE. A gran maioría dos comerciantes e transportistas adaptáronse ben, e o noso obxectivo agora é asegurarnos de que calquera empresa que aínda se enfrente a desafíos obteña o apoio que necesita para comerciar de maneira eficaz coa UE". As importacións do Reino Unido desde a UE aumentaron un 7,3%, ou £ 1,2 mil millóns en febreiro a £ 17,1 mil millóns, despois de caer un 29,7% o mes anterior.

A ONS dixo que os aumentos das exportacións debéronse á maquinaria, o equipo de transporte e os produtos químicos. As importacións totais de bens de países non pertencentes á UE aumentaron un 10,2% a £ 17,9 mil millóns en febreiro, mentres que as exportacións caeron un 10,5% a £ 12,7 mil millóns.

'Vimos unha gran interrupción'

Mark Callaghan é o director executivo de British Corner Shop, un exportador de marcas británicas de alimentos e bebidas. Di que a súa empresa "loitou" para atopar unha solución para continuar exportando os seus produtos, particularmente na canle de consumo á UE.

British Corner Shop tivo que reducir a súa gama de produtos de 10.000 a 1.400 e ten previsto abrir o seu propio centro de distribución na UE. Isto significa a perda de 40 postos de traballo no Reino Unido, e o novo centro verá 60 novos postos de traballo na UE. "Estabamos a saltar de alegría cando Boris anunciou a fins de decembro que había un acordo coa UE e que o comercio sería normal, así que estabamos moi emocionados por iso", declarou á BBC.

"Vimos unha gran interrupción, vimos unha caída masiva nas vendas, tivemos que reducir a nosa forza laboral en 40 persoas e estamos a trasladar eses traballos á UE, polo que non diría que tivo éxito en absoluto.

Mostras de mellora, expectativas de crecemento. Impulso á economía

As restricións de Covid mantivéronse vixentes en diversos graos nas catro nacións do Reino Unido durante xaneiro e febreiro. "A economía mostrou algunha mellora en febreiro despois das grandes caídas observadas no principio do ano, pero mantense ao redor dun 8% por baixo do seu nivel anterior á pandemia", dixo un portavoz da ONS. Sarah Hewin, de Standard Chartered Bank, declarou no programa Today da BBC que as perspectivas da economía do Reino Unido estaban a mellorar. "A confianza parece estar a mellorar a medida que se propagan as vacinas. Sabemos que os fogares acumularon os seus aforros en moitos casos durante o peche. A medida que se alivien as restricións de peche, a xente poderá saír e gastar eses aforros".

Os últimos datos da ONS tamén indicaron que a economía non se contraeu tanto como se estimou inicialmente en xaneiro. O organismo de estatísticas dixo que o produto interno bruto (PIB) caeu un 2,2% en xaneiro, unha revisión á alza da súa estimación orixinal dunha caída do 2,9%.

"Un dato de xaneiro lixeiramente mellorado podería marcar a contracción final na crise actual, coa economía comezando a cobrar forza mesmo antes do final do bloqueio", dixo Yael Selfin, economista xefe de KPMG Reino Unido.

Rory Macqueen, economista principal do Instituto Nacional de Investigación Económica e Social, dixo: "Claramente, gran parte da economía adaptouse para facer fronte ás restricións de Covid-19 ... se o programa de vacinas e o levantamento das restricións continúan segundo o programado, isto proporciona unha base para o crecemento continuo no segundo trimestre e no 2021 en xeral".

ENLACES DE INTERESE

<https://www.theguardian.com/politics/2021/apr/16/eu-uk-hold-productive-talks-northern-ireland-crisis-brexite>

<https://www.bbc.com/news/uk-northern-ireland-56684166>

<https://www.bbc.com/news/uk-northern-ireland-foyle-west-56770505>

<https://www.bbc.com/news/56763859>

<https://www.theguardian.com/politics/ng-interactive/2021/mar/24/how-brexite-added-layers-bureaucracy-meat-exports>

Información relativa ao comercio directamente desde o goberno británico:

<https://www.gov.uk/transition>